

Základy ekonomie a práva
Ekonomie – pátý týden, 26. dubna

-- Stát: daně, výdaje a fiskální politika
-- Mezinárodní obchod

Vilém Semerák
vilem.semerak@fsv.cuni.cz



Moodle: **jingji24**

FFUK - Translatologie, jaro 2024

1

Časový rozvrh ekonomické části

#	Datum	Místnost
1	1. 3.	H206
2	15. 3.	H206
3	5. 4.	H206
4	19. 4.	H206
5	26. 4.	H206
6	10. 5.	H206

2

Plán ekonomické části

- Úvod do ekonomie: co je ekonomie, čím se zabývá. Mikroekonomie a makroekonomie. Vysvětlení základních ekonomických indikátorů (HDP, míra nezaměstnanosti, atd.).**
- Mikroekonomie: úvod do modelů chování spotřebitele a firem. Typy konkurenčního prostředí. Poptávka a nabídka, trhy a jejich stabilita. Tržní selhání. Ukázky použití diagramů s nabídkou a poptávkou.**
- Peníze, Co jsou peníze, co determinuje nabídku peněz v ekonomice a poptávky po penězích. Finanční trhy. Úrokové míry. Moderní formy peněz – kryptoměny.**
- Fiskální politika: typy daní, státní rozpočty a veřejné dluhy. Makroekonomie: modely ekonomických fluktuací a cyklů, agregátní poptávka a nabídka.**
- Mezinárodní obchod: platební bilance, model komparativních výhod, gravitační model obchodu. Měnové kurzy: základní terminologie a koncepty determinace měnových kurzů**
- Jak ekonomiky rostou? Úvod do ekonomických modelů hospodářského růstu. Konvergence. Růstové účetnictví, TFP.**

3

Třetí online kvíz: 18 pokusů



Participants

Score Range	Participants
0.00 - 0.50	0
0.50 - 1.00	0
1.00 - 1.50	0
1.50 - 2.00	0
2.00 - 2.50	0
2.50 - 3.00	0
3.00 - 3.50	0
3.50 - 4.00	0
4.00 - 4.50	0
4.50 - 5.00	0
5.00 - 5.50	1
5.50 - 6.00	0
6.00 - 6.50	0
6.50 - 7.00	2
7.00 - 7.50	0
7.50 - 8.00	1
8.00 - 8.50	0
8.50 - 9.00	0
9.00 - 9.50	7
9.50 - 10.00	7

Průměr: 8.98 (max 10)

4

Čtvrtý online kvíz

- Bude zpřístupněn o víkendu
- Deadline: 9. května o půlnoci
- ČNB:
 - 10. května: 15:00 – 16:15 (15)

5

Doporučená literatura pro tento a příští týden

- Essentials: kapitola 15 (fiskální politika)*
- Essentials: části kapitoly 14 (AS-AD)*
- Helpman – kapitoly 1 a 2.1*

Malý úkol na příště

- Zjistěte:
 - Jaká jsou kritéria, která musí ČR splnit, aby mohla přijmout Euro?
 - Kolik z nich nyní ČR plní?
 - Pnila ČR někdy všechny z nich?
 - Jak vypadají současné preference českých voličů, jsou spíše pro nebo proti zavedení Eura?
 - Co se zdá být zdrojem největších obav ohledně dopadů zavedení Eura?

7

Fiskální politika

8

Daňové výnosy: Porovnání ČR vs. EU



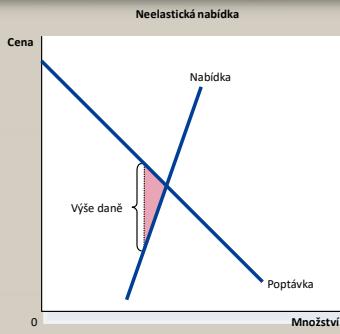
9

Dopady daní

- Výnosy pro státní rozpočet
- Distorze
 - Změna chování těch, kteří jsou dani vystaveni
 - Nižší motivace
 - Změna struktury nabídky
 - Důsledky: tzv. náklady mrtvé váhy (dead-weight costs)

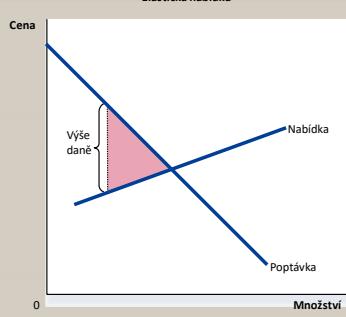
10

Elasticita a daňové distorze

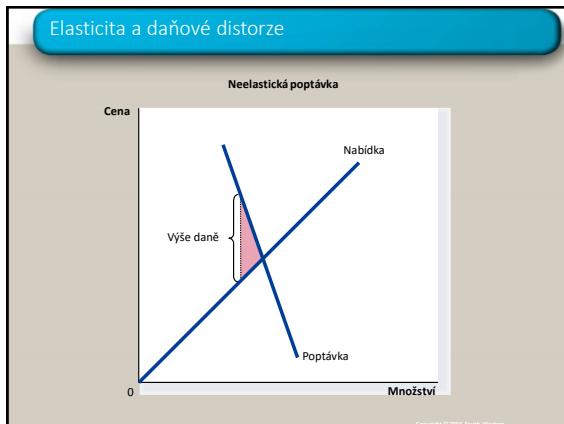


11

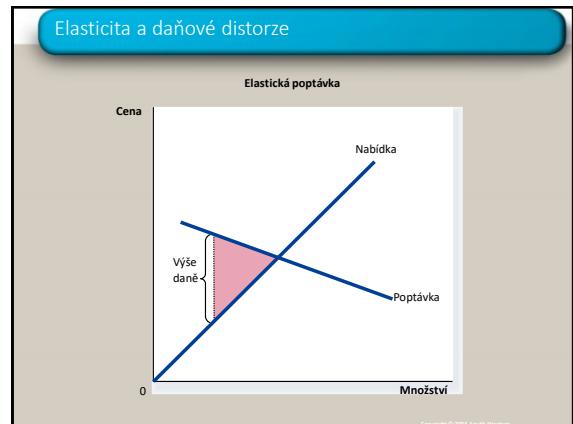
Elasticita a daňové distorze



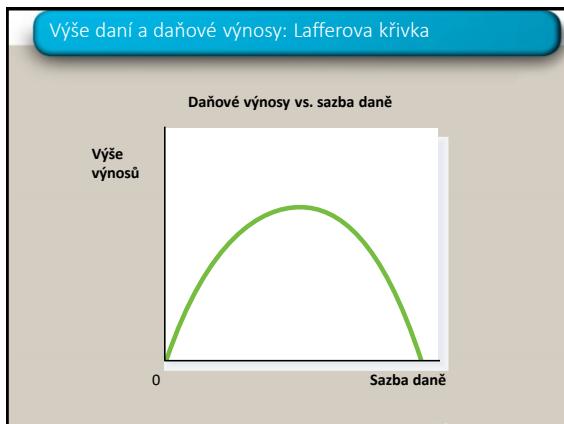
12



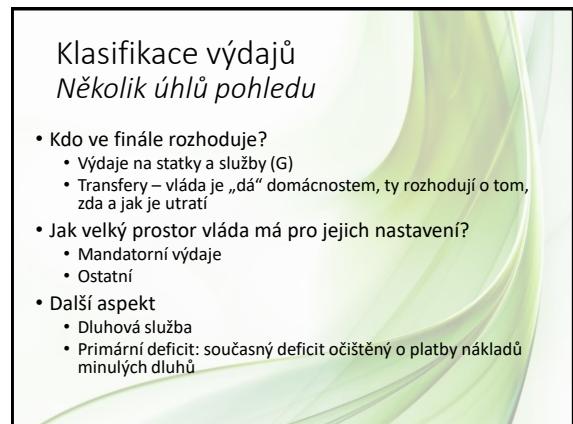
13



14



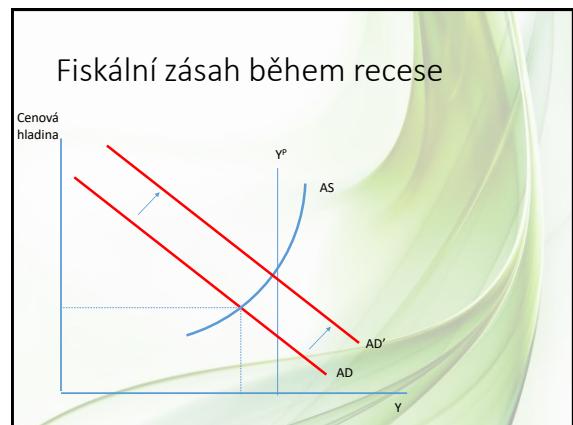
15



16



17



18

Multiplikační efekty

- Tradiční pohled:
 - Zvýšení G (snížení T) o 1 Kč by mělo vést k nárůstu HDP o více než 1 Kč
 - Problém:
 - Existence zpoždění
 - Vytláčování soukromých výdajů veřejnými (crowding-out effect)
 - Otevřenosť ekonomik
 - Rozmělnění fiskálního impulsu (únik směrem k dováženému zboží)
 - Plovoucí měnový kurz: reálné zhodnocení měny

19

Dluhy a deficity

- Obecná rovina:
 - Deficit: rozdíl mezi příjmy a výdaji rozpočtu v daném období
 - Veřejný dluh: naakumulované předchozí deficity
 - Deficity
 - Část výdajů automaticky reaguje na cyklus
 - Recese: nižší výběr daní, vyšší výdaje na nezaměstnanost
 - Proto nečekaný pád do hluboké recese vede k nárůstu deficitu (a nemusí to být vina vlády)
 - Často se v této souvislosti mluví o tzv. automatických stabilizátorech
 - Proto je při vyhodnocování nastavení fiskální politiky nutno vzít v úvahu ekonomický cyklus
 - Jak je na tom ČR:
 - Zatím vcelku nízký (a zvládnutelný) dluh
 - Ale výrazně zvýšený deficit rozpočtu

20

Nastavení fiskální politiky

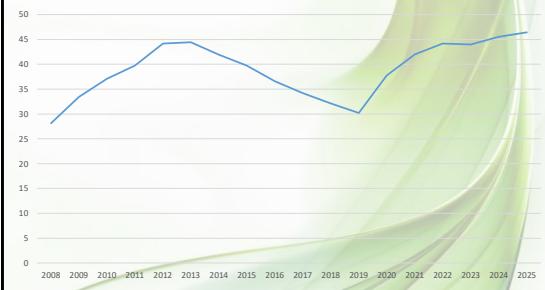
Tabulka 2.1: Nastavení fiskální politiky

v % HDP; fiskální úsilí v procentech běžeck	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026
	Initial	Revised								
Saldy sektoru vládních institucí	1,5	0,9	0,3	-5,8	-5,1	-3,2	-3,6	-2,2	-1,7	-1,5
Cyklické složka podle metody OECD	0,7	1,0	1,3	-1,0	-0,2	0,4	-0,2	-0,1	-0,1	0,1
Jednorázová a přeobhodnocení operace	0,0	-0,1	0,0	-2,3	-1,6	-0,9	-0,8	0,1	0,1	0,0
Strukturální saldo podle metody OECD	0,8	0,0	-1,0	-2,5	-3,3	-2,7	-2,5	-1,7	-1,7	-1,7
Fiskální úsilí podle metody OECD	0,0	-0,8	-1,0	-1,5	-0,8	-0,6	0,2	0,6	0,2	0,1
Cyklické složka saldo podle metody ECB	0,7	1,4	2,0	-0,5	0,2	-0,3	-0,8	-0,4	0,1	0,6

Zdroj: MFČR – Fiskální výhled

21

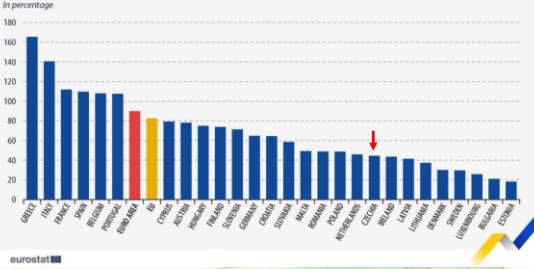
ČR: hrubý veřejný dluh k HDP (%)



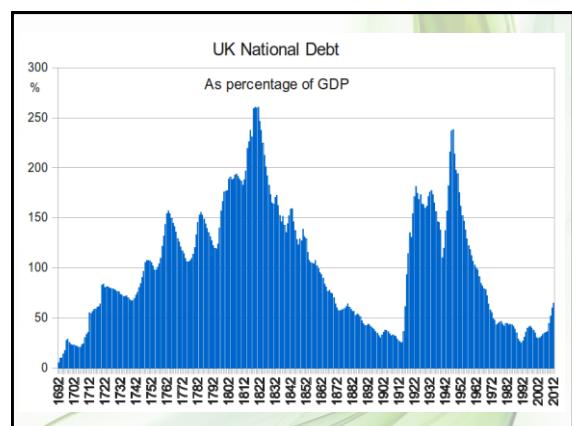
Zdroj: MFČR

Veřejné dluhy v EU: 2023

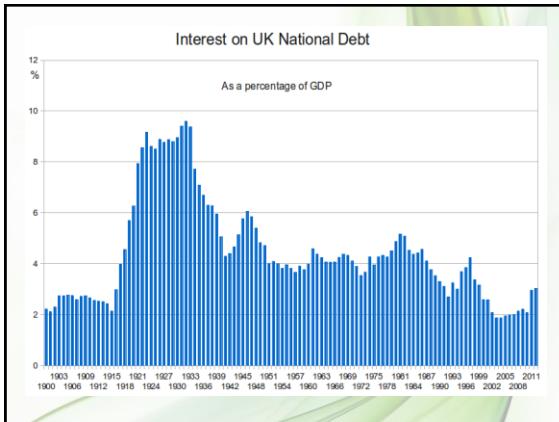
Government debt to GDP ratio, 2023Q3 *(in percentage)*



23



24

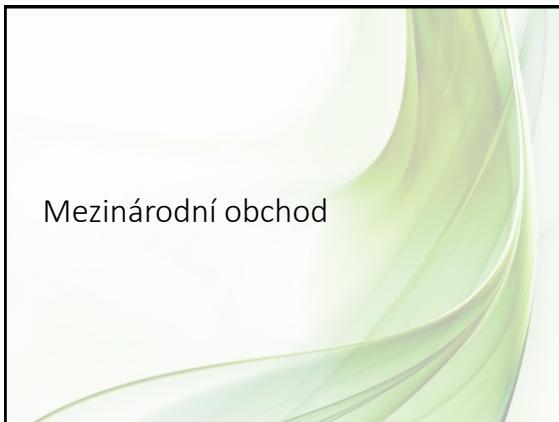


25

Dynamika dluhu

- Na čem záleží: relace mezi veřejným dluhem a HDP
- Kdy dochází k růstu tohoto podílu?
 - Existence primárního deficitu
 - Pomalejší růst, který nekompenzuje úroky
- A kdy dochází k poklesu?
 - Nízký či nulový primární deficit
 - Ekonomika roste dostatečně rychle (rychleji než úroky)

26

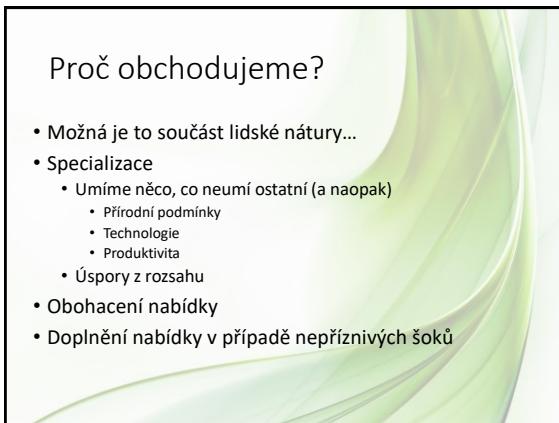


27

Mezinárodní obchod

- Dlouhá historie:
 - Archeologické nálezy: obsidián (Arménie – Mezopotámie, 6000 před n.l.)
 - Před 3000 lety se dováželo cedrové dřevo z Libanonu na stavbu chrámu v Jeruzálemu.
 - Hedvábná stezka
 - Tradiční obchod kořením
- Obchod formoval naši civilizaci i kulturu
 - Benátky, Hongkong, ...
 - Vliv na politické instituce mnoha zemí (USA)
 - Průzití, zánik druhů
 - Vliv na krajiny, ve které žijeme
 -
- Velmi dynamická současnost:
 - Kolik znáte výrobků vyrobených skutečně jen a pouze v ČR?
- Dopady na blahobyt ekonomik
 - Dopady na průměrnou životní úroveň
 - Dopady na příjmové rozdělení

28

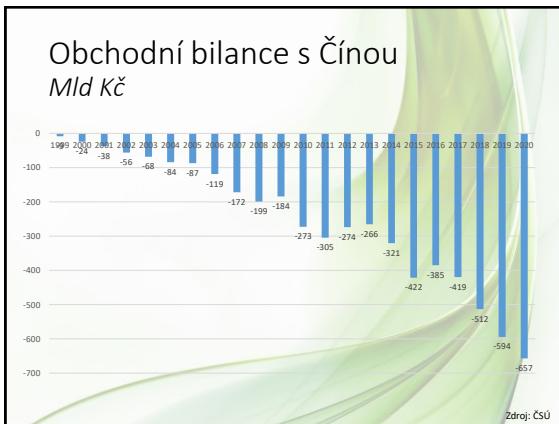


29

Mezinárodní obchod „z rychlíku“ Čtyři základní závěry

- Tradiční obchodní statistiky nám často nemusí poskytovat dobrý obrázek skutečného obchodu
- **Obchodní bilance není tak důležitá**, jak řada lidí myslí a její přebytek/deficit závisí především na domácí makroekonomické rovnováze
 - Zejména význam dat o bilaterální obchodní bilanci bychom neměli příliš zveľiočovat (např. ČR- Čína)
- Obchod mezi zeměmi respektuje tzv. gravitační vztah
 - Pro ekonomy není nízko divného na tom, že máme tak vysoký podíl obchodu s Německem a relativně malý s Čínou
- Obchod souvisí se specializací – proto obvykle předpokládáme, že by měl vést ke zvyšování životní úrovně.

30



31

Platební bilance a obchodní bilance

- Platební bilance: přehled všech typů ekonomických transakcí mezi rezidenty a nerezidenty v daném období
- Obchodní bilance:
 - Není moc důvodů, proč bychom měli trvat na aktivní bilaterální bilanci se všemi partnery
 - Příklad: Vy a supermarket
 - Jen malá část platební bilance, pouze exporty a importy zboží
 - Služby už zahrnutý nejsou
 - Nezohlednuje ani nepřímé vztahy mezi zeměmi
- Co determinuje celkové saldo obchodu?

$$Y = C + I + G + NX$$

$$NX = Y - (C + I + G)$$

32

Platební bilance

Item	Kredit	Debet
Obchod zbožím		
Služby		
Primary income		
Secondary income		
Kapitálový účet		
Přímé investice		
Portfolio investice		
Ostatní kapitál		
Chyby & opomenutí		
Změna rezerv		

Důsledky: obchodní bilance je příliš úzký pohled, její výsledky nejsou příliš důležité!

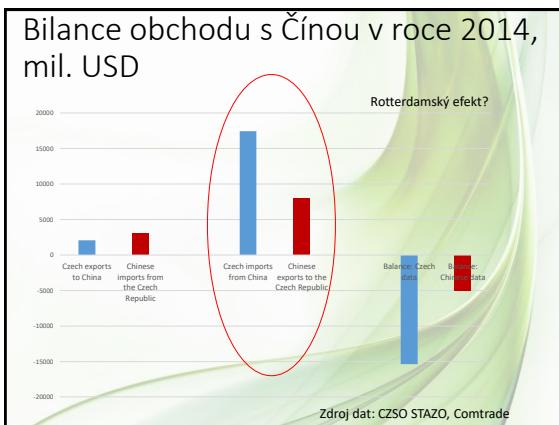
33

Vzájemný obchod: dvě perspektivy

USD mil.	2017 US data	2017 Czech data	
Exporty USA do ČR	2,274	3,994	České dovozy z USA
Dovoz USA z ČR	4,740	3,763	České vývozy do USA
Bilance (z perspektivy USA)	-2,466	231	Bilance (z perspektivy USA)

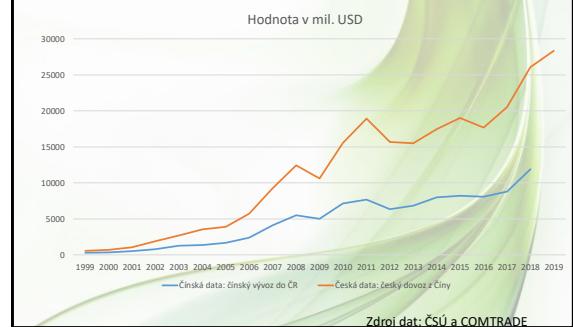
Source: COMTRADE, STAZO

34

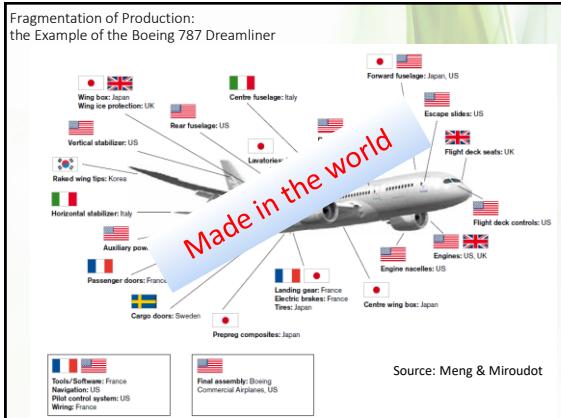


35

Česká a čínská data o obchodu Diskrepance v dovozech z ČLR



36



37

Příklad: US Bilance v Iphonech mil. USD, data za 2009

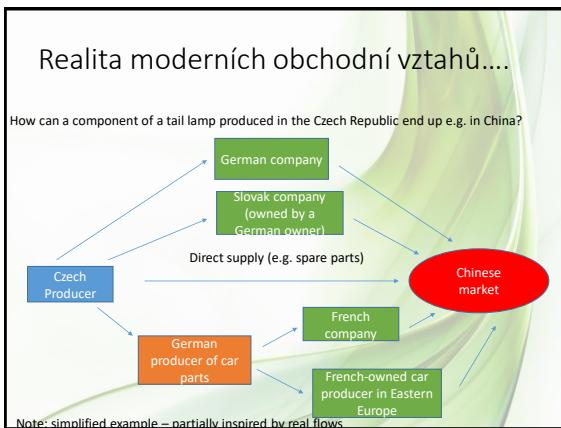
	China	Japan	Korea	Germany	Rest of World	World Total
Traditional measure	-1,901.2	0	0	0	0	-1,901.2
Value added measure	-73.5	-684.8	-259.4	-340.7	-542.8	-1,901.2

Traditional trade statistics: China exports the high technology product to the USA, US have deep trade deficit with China

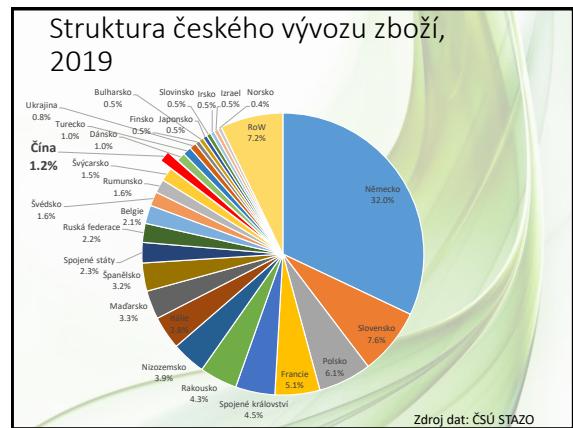
Reality: only a small fraction of the value actually stays China, the rest is spent on imports of components and payments for patents/technologies to Korea, Japan, Germany

Source: Miroudot, S., Global Forum on Trade Statistics, 2-4 April 2011

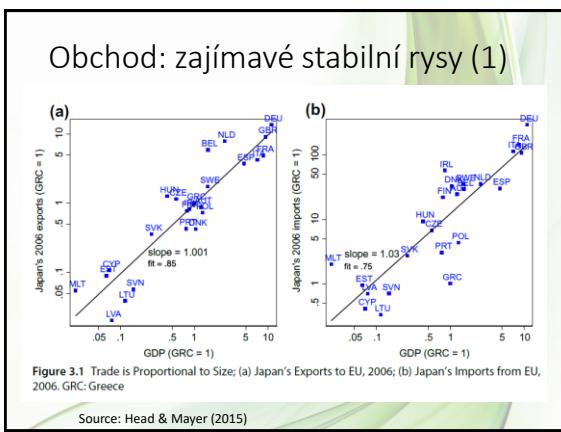
38



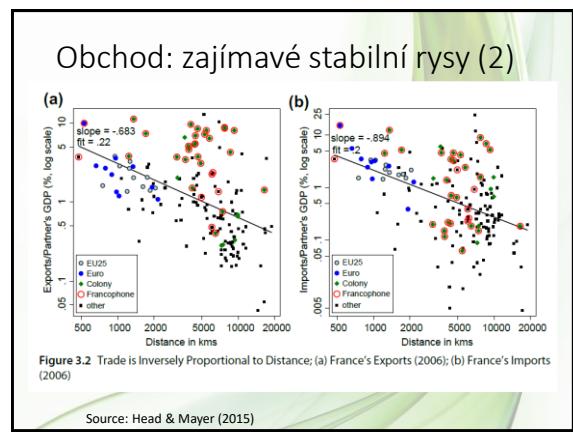
39



40



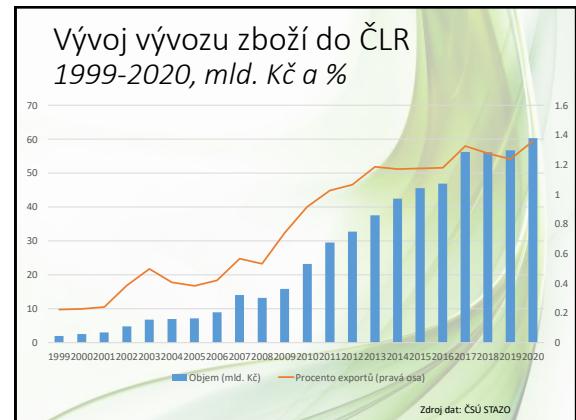
41



Gravitační vztah a teritoriální struktura obchodu

- Analogie s Newtonovým vztahem pro gravitaci
 - Gravitační síla roste s hmotností těles a klesá s jejich vzájemnou vzdáleností
- Objem vzájemného obchodu
 - Roste s velikostí a vyspělostí ekonomik a klesá s jejich vzdáleností
 - Jak chápát vzdálenost?
 - Geografická vzdálenost
 - Kulturní, jazyková, historická spřízněnost
 - Další vlivy:
 - Změny obchodní politiky
 - Změny kurzu

43



44

Vývoj podílu hlavních asijských trhů v československých a českých exportech

	1975*	1980	1985	1990	1995	2000**	2005**	2010**	2012**
Čína	0.83	0.64	1.84	2.18	0.50	0.23	0.38	0.92	1.07
Indie	0.72	0.49	0.65	1.75	0.45	0.27	0.34	0.60	0.42
Japonsko	0.25	0.41	0.41	0.87	0.50	0.40	0.42	0.40	0.46
Vietnam	0.24	0.30	0.30	0.13	0.07	0.04	0.02	0.05	0.06
Mongolsko	0.16	0.19	0.14	0.13	0.08	0.02	0.01	0.01	0.01
KLDR	0.14	0.05	0.17	0.18	0.02	0.01	0.00	0.00	0.00
Korea	0.00	0.00	0.00	0.09	0.21	0.19	0.12	0.20	0.35

Zdroje: Statistické ročenky ČSSR (1988)*, ČR (1996), STAZO**
Data byla převzata tak, jak byla publikována (tj. bez dalšího zohlednění změn stat. metodiky)

45

Co vyvodit z gravitačního modelu?

- Naše současná struktura zahraničního obchodu se zdá být přirozenou
 - Dramatická reorientace obchodu v 90. letech tak byla spíše návratem k normálu a kompenzací předchozích pokřivení
 - Současná teritoriální struktura exportu bude patrně převládat i nadále, ke změně bude docházet jen v dlouhém období

46

Obchod a specializace: Klasická teorie komparativních výhod

If a foreign country can supply us with a commodity cheaper than we ourselves can make it, better buy it of them with some part of the produce of our own industry employed in a way in which we have some advantage.

Adam Smith, 1776

47

Komparativní výhody

- Základní princip: **dělba práce**
- Existují-li mezi zeměmi rozdíly v relativních nákladech (resp. opportunity costs) výroby zboží, povede specializace a přerozdělení struktury výroby k vyšší celkové efektivitě – se stejným množstvím vstupů je možno vyrobít více
 - Možné důvody rozdílných opportunity costs - rozdílné technologie, rozdílná vybavenost výrobními faktory, rostoucí výnosy z rozsahu, atd.
- Základním rysem obchodu je v tomto případě dDělba práce (specializace) ⇒ rozkvět některých odvětví a úpadek jiných, celkový efekt pozitivní
- Jedná se o princip velmi jednoduchý, ale překvapivě často nepochopený a desinterpretovaný

48

Tradiční příklad: Ricardo

	Jednotky práce na 100 yardů sukna	Jednotky práce na 100 litrů vína
Anglie	100	120
Portugalsko	90	80

- Jak zjistit relativní náklady obětované příležitosti?
 - Malý experiment: co když obětuji 100 litrů vína a přesunu uvolněnou práci do výroby sukna?
- Anglie nemá žádnou absolutní výhodu, ale stále dává smysl, aby se specializovala na sukno (a Portugalsko na víno); spotřebitelé v obou zemích si tak budou moci dovolit více
 - Portugalsko má komparativní výhodu v produkci vína
 - Anglie má komparativní výhodu v produkci sukna

49

Tradované omyly o komparativní výhodě

- Obchod je výhodný pouze tehdy, pokud je naše země tak silná, aby mohla čelit zahraniční konkurenci.
- Zahraniční konkurence je nefér a škodí jiným zemím, pokud je založena na nízkých mzdách.
- Obchod „vykoristuje“ ekonomiku a zhoršuje její stav, pokud jsou její zaměstnanci hůře placeni než zaměstnanci v zahraničí
- **V podstatě nic z toho není pravda....**

50

A co Euro?

51

Zdroje dat, použitá literatura

- MFČR
 - Makropredikce 1/2024
 - Fiskální výhled (listopad 2023)
- Essentials: chapter 15
- Helpman – kapitoly 1 a 2.1

52